

Die FRA-Services AG ist ein etablierter Partner vieler Top-Unternehmen der deutschen und europäischen Wirtschaft, wenn es um eine qualifizierte Bonitätsbeurteilung von strategisch bedeutenden Lieferanten rund um den Globus geht. Der Startschuss des Unternehmens wurde bereits im Jahr 2009 gesetzt. Seitdem hat sich die FRA-Services AG stetig weiterentwickelt und erfährt aktuell einen sehr erfreulichen Zulauf an Neukunden. Für den nächsten Wachstumsschub suchen wir einen

## Sales Manager B2B (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Ausbau und Weiterentwicklung der Vertriebsstruktur
- Identifizierung und Ansprache neuer Kundengruppen
- Verstärkte Neukundenakquisition gemäß Hybrid Selling (telefonisch, virtuell, vor Ort)
- Physische Repräsentation des Unternehmens bei Veranstaltungen und Messen sowie proaktive Identifizierung von weiteren relevanten Events
- Bestandskundenbetreuung und Umsetzen von Up- und Cross Selling Potenzialen
- Durch die proaktive Kontaktaufnahme und dem Führen von Akquisitionsgesprächen sind Sie ein wesentlicher Pfeiler bei der Weiterentwicklung unseres Geschäftsmodells

### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Sie überzeugen durch Ihre freundliche Art, Kommunikationsfähigkeit sowie professionelles Auftreten
- Sie können sich schnell in neue Themenfelder einarbeiten und zeigen ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Sie bringen Vertriebserfahrung, Verhandlungsgeschick und Ehrgeiz mit
- Sie erkennen Problemstellungen des Kunden und arbeiten lösungsorientiert
- Erste Erfahrungen aus den Bereichen Einkauf, Supply Chain Management oder der Bonitätsbeurteilung von Unternehmen von Vorteil
- Sie beherrschen die deutsche und englische Sprache in Wort und Schrift fließend
- MS-Office Programme beherrschen Sie sicher

### Was wir bieten:

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit über den Dächern von Stuttgart
- Sehr kollegiales Umfeld in einem kleinen Team hochqualifizierter Professionals
- Eine attraktive Vergütung mit einer variablen Komponente
- Firmenwagen sowie –handy
- Flache Hierarchien, kurze Informationswege sowie eine äußerst offene Kommunikationskultur
- Die Möglichkeit mitzugestalten und Verantwortung zu übernehmen
- Tägliche Zusammenarbeit mit Top-Unternehmen der deutschen und europäischen Wirtschaft

**Wir haben Ihr Interesse geweckt?** Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre aussagekräftigen Unterlagen senden Sie bitte per E-Mail an [karriere@fra-services.de](mailto:karriere@fra-services.de)