

Wir, die FRA-Services AG, sind etablierter Partner vieler Top-Unternehmen der deutschen und europäischen Wirtschaft, wenn es um eine qualifizierte Bonitätsbeurteilung von strategisch bedeutenden Lieferanten rund um den Globus geht. Wir komplettieren das Supply-Chain-Risk-Management unserer Kunden, um deren Einkaufswelt etwas einfacher zu gestalten. Um dieses Ziel bestmöglich gemeinsam zu erreichen, suchen wir einen motivierten

Sales Manager B2B (m/w/d)

Deine Aufgaben in unserem Team:

- Ausbau und Weiterentwicklung der Vertriebsstruktur
- Identifizierung und Ansprache neuer Kundengruppen
- Verstärkte Neukundenakquisition gemäß Hybrid Selling (telefonisch, virtuell, vor Ort)
- Physische Repräsentation des Unternehmens bei Veranstaltungen und Messen sowie proaktive Identifizierung von weiteren relevanten Events
- Bestandskundenbetreuung und Umsetzen von Up- und Cross Selling Potenzialen
- Durch die proaktive Kontaktaufnahme und dem Führen von Akquisitionsgesprächen bist Du ein wesentlicher Pfeiler bei der Weiterentwicklung unseres Geschäftsmodells

Idealerweise verfügst Du über diese Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Du überzeugst durch Deine freundliche Art, Kommunikationsfähigkeit sowie professionelles Auftreten
- Du kannst dich schnell in neue Themenfelder einarbeiten und zeigst ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Du bringst Vertriebserfahrung, Verhandlungsgeschick und Ehrgeiz mit
- Du erkennst Problemstellungen des Kunden und arbeitest lösungsorientiert
- Erste Erfahrungen aus den Bereichen Einkauf, Supply-Chain-Management oder der Bonitätsbeurteilung von Unternehmen von Vorteil
- Du beherrschst die deutsche und englische Sprache in Wort und Schrift fließend
- MS-Office Programme beherrschst Du sicher

Das bieten wir unseren Teammitgliedern:

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit über den Dächern von Stuttgart
- Sehr kollegiales Umfeld – wir sind jeden Tag für einander da
- Eine attraktive Vergütung mit einer variablen Komponente
- Firmenwagen sowie –handy
- Flache Hierarchien, kurze Informationswege sowie eine äußerst offene Kommunikationskultur
- Die Möglichkeit mitzugestalten und Verantwortung zu übernehmen
- Tägliche Zusammenarbeit mit Top-Unternehmen der deutschen und europäischen Wirtschaft
- Darüber hinaus stellen wir Mineralwasser, Kaffee und Tee kostenlos zur Verfügung

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Deine aussagekräftigen Unterlagen sendest Du bitte per E-Mail an karriere@fra-services.de